



## Account Manager (m/w)

Kairion ist ein schnell wachsender Vermarkter und Technologie-Anbieter für Online-Shops mit Sitz in Frankfurt am Main und Sevilla. Unsere Technologie ermöglicht es Werbetreibenden, Millionen von Online-Shoppern in einem Werbenetzwerk bestehend aus Online-Shops gezielt zu erreichen. Dabei vertrauen bereits internationale Konzerne im Bereich FMCG, Consumer Electronics, Pharma und Heim & Garten sowie führende Media-Agenturen auf unsere Ad-Server- und Targeting-Technologie.

Als Account Manager (m/w) verantwortest Du die Akquise sowie strategische Entwicklung unseres Kundenportfolios in definierten Branchen. Dabei entwickelst Du innovative und datengetriebene Werbekampagnen für weltweit etablierte Marken wie z.B. HP, LG, P&G, Reckitt Benckiser oder Sanofi.

### Deine Aufgaben:

- Vermarktung von Premium-Werbeflächen innerhalb von Online-Shops
- Eigenständige und systematische Akquise von Kunden innerhalb von Deutschland/Europa
- Strategische Beratung und Betreuung von Kunden, insbesondere proaktive Entwicklung geeigneter Lösungen
- Betreuung und Koordination von Werbekampagnen mit Kunden und internen Abteilungen (u.a. Operations)
- Kontinuierliche Analyse relevanter Märkte sowie Erfassung der Anforderungen an unsere Technologie für interne Abteilungen (u.a. Produktentwicklung)

### Das solltest Du mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Möglichst 1-3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Account Management, Sales oder Business Development
- Erste Erfahrung im Media-Geschäft, z.B. Media-Agentur, Vermarkter oder Marketing
- Eine überzeugende Persönlichkeit, die die Bedürfnisse von Werbetreibenden sowie die Komplexität des Online-Media-Geschäfts versteht und vermitteln kann
- Fähigkeit, auch unter Zeitdruck konzentriert und lösungsorientiert mit Liebe zum Detail zu arbeiten
- Perfektes Deutsch in Wort und Schrift sowie sehr gutes Englisch
- Ehrgeiz im Verbund mit Fairness und Kollegialität sowie dem Interesse, Dinge zu verändern

### Das bieten wir Dir:

- Ein äußerst innovatives, erfolgreich getestetes Produkt
- Ein hochmotiviertes und internationales Team mit viel Spaß an der Arbeit
- Herausfordernde Aufgaben mit einer Menge Eigenverantwortung
- Einen modernen Arbeitsplatz, mitten im Herzen von Frankfurt
- Ein attraktives Gehalt sowie die Option einer Unternehmensbeteiligung



[www.kairion.de](http://www.kairion.de)

### Deine Ansprechpartnerin:

Kimberly Deninger

Tel: +49 69 97269 2800 | Email: [karriere@kairion.de](mailto:karriere@kairion.de)

Kairion GmbH | Gutleutstrasse 30 | 60329 Frankfurt

kairion